

## Vacature: Verloskundige met commerciële vaardigheden

*Ben jij een ervaren verloskundige met een passie voor educatie en verkoop? Wil je jouw kennis en ervaring inzetten om de geboortezorg te ondersteunen met hoogwaardige trainingen? Dan zijn wij op zoek naar jou!*

Als commercieel verloskundige bij Medsim ben je verantwoordelijk voor het promoten en verkopen van onze gespecialiseerde trainingen aan verloskundigen, kraamzorgorganisaties en ziekenhuizen. Je combineert jouw medische expertise met commerciële vaardigheden om onze trainingen effectief in de markt te zetten en zo bij te dragen aan verbetering van de zorg.

Dagdagelijks zul je dus onderweg zijn voor het opbouwen van nieuwe klantrelaties, bezig zijn met het landen van mooie trainingsopdrachten, en in samenwerking met de projectcoördinator zorgen voor een goede ervaring voor de deelnemers en met name haar opdrachtgevers.

### Taken en verantwoordelijkheden:

- Promoten en verkopen van trainingen aan verloskundigen, kraamzorgorganisaties en ziekenhuizen.
- Opbouwen en onderhouden van relaties met klanten en partners.
- Identificeren en vervullen van klantbehoeften.
- Adviseren van klanten over trainingen.
- Bijdragen aan marketing- en promotieactiviteiten.
- Inhoudelijk bijdragen aan de ontwikkeling van trainingen.
- Bijdragen aan administratie rondom trainingen in samenwerking met onze projectcoördinator.

### Functie-eisen:

- Afgeronde opleiding tot verloskundige met aantoonbare werkervaring in Nederland.
- Commerciële instelling en klantgerichte houding.
- Proactief, resultaatgericht en zelfstandig kunnen werken.
- Flexibiliteit en bereidheid om te reizen.
- Uitstekende communicatieve en presentatievaardigheden.
- Ervaring met verkoop en/of marketing is een pre.

### Wij bieden:

- Een uitdagende en afwisselende functie voor minstens 16 uur, in overleg verder af te stemmen.
- Flexibiliteit in indeling van uren. In ieder geval 1 vaste dag per week gewenst.
- Een marktconform salaris en goede secundaire arbeidsvoorwaarden.
- Een prettige werkomgeving met een enthousiast team.

**Interesse?** Neem contact met ons op via [info@medsim.nl](mailto:info@medsim.nl) voor een verkennend gesprek bij een kop koffie.